

In che modo Everpure protegge i clienti attraverso l'incertezza della fornitura

Il panorama macroeconomico è plasmato da uno dei più significativi squilibri tra domanda e offerta di generazioni. I contorni della storia sono ormai noti: I build-out di AI di livello tecnologico hanno creato una domanda senza precedenti di silicio essenziale, NAND, HBM e DRAM, GPU e CPU, che supera di gran lunga le forniture disponibili.

L'impatto è stato percepito dai costruttori di server ai produttori di telefoni che costruiscono le loro attività su questo hardware. L'attuale previsione di carenza di componenti a lungo termine e imprevedibilità dei prezzi continua significa che ci saremo per un po' di tempo.

Si tratta di una notizia sgradita per le organizzazioni che pianificano le proprie infrastrutture critiche e iniziative di trasformazione. Nonostante i segnali di aumento della capacità, la concentrazione dei fornitori e le tempistiche per aumentare la capacità hanno reso incredibilmente difficile per le organizzazioni prevedere i rischi oggi.

Gli effetti sulle organizzazioni sono raddoppiati:

1. **Vincoli di budget.** I clienti devono affrontare decisioni difficili in merito alla pianificazione e all'acquisto della capacità. Negli ultimi sei mesi, i costi medi di NAND, memoria e CPU dei componenti sono più che raddoppiati, un livello di volatilità che ha interrotto la tradizionale sincronizzazione tra i prezzi di mercato, che in genere opera su finestre di 90 giorni, e i costi effettivi di adempimento.
2. **Ritardi nelle consegne e sorprese sui prezzi.** Mentre gli standard dei tempi di consegna variano in base alla configurazione, molte date di consegna vengono estese di settimane o mesi. Alcuni provider ora si riservano il diritto di aumentare i prezzi tra l'invio degli ordini e l'evasione degli ordini, o addirittura di interrompere i contratti esistenti richiedendo prezzi più elevati ai propri clienti.

Il vantaggio di Everpure

Durante le nostre conversazioni con clienti e partner nel settore privato e pubblico, sentiamo il desiderio di una maggiore stabilità e di una migliore visione

dell'integrità dei preventivi, dei prezzi e delle consegne. In questo ambiente imprevedibile, i clienti stanno cercando affidabilità e trasparenza.

Non abbiamo una sfera di cristallo, nessuno lo fa, ma Everpure l'ha già giocata come partner di fiducia tramite COVID e [tariffe](#). Il nostro playbook pone i clienti in cima all'elenco delle priorità per ottimizzare la stabilità e la prevedibilità e proteggere i loro costi dai peggiori effetti della volatilità.

Saremo trasparenti sulle date di scadenza per i preventivi attuali e onoreremo i termini dei nuovi preventivi. Il prezzo emesso in un ordine di acquisto sarà il prezzo addebitato al momento della consegna; non trarremo profitto né creeremo più attrito sui prezzi per i nostri clienti.

Abbiamo stabilito vantaggi che diventeranno più importanti che mai per i nostri clienti.

Punti di forza della supply chain

Il nostro design [DirectFlash](#)® ci distingue dalla concorrenza che si affida alle unità a stato solido (SSD) commodity. Costruendo i nostri moduli flash unici e acquistando direttamente NAND raw, eliminiamo il tipico collo di bottiglia della fornitura SSD e otteniamo un controllo e un utilizzo notevolmente migliori. Possiamo sfruttare i componenti flash e i design modulari più comuni tra i prodotti e deviare la fornitura dove è più necessaria.

A supporto di questa innovazione tecnica, c'è una [supply chain diversificata](#), fondata su relazioni con i fornitori profonde e strategiche coltivate in oltre un decennio. Questi punti di forza della fornitura della progettazione ci aiuteranno a mantenere **lead e tempi di consegna affidabili e competitivi** per i nostri clienti.

Flessibilità Evergreen

I nostri modelli di servizio flessibili e pluriennali e la nostra [architettura Evergreen](#)® offrono ai clienti opzioni e leve strategiche per stabilizzare le loro operazioni e gestire i costi in modo più prevedibile. Con [Evergreen//One](#)™ offriamo il modello di storage-as-a-service più coerente del settore. I clienti traggono vantaggio dai prezzi di consumo effettivi supportati da SLA leader del settore, senza l'onere di gestire l'hardware. In questo modo si trasferisce efficacemente il rischio di fluttuazioni dei prezzi a Everpure, garantendo un risparmio più stabile e prevedibile per la pianificazione della capacità a lungo termine.

La nostra **architettura e promessa Evergreen** garantisce che la nostra piattaforma si adatti continuamente per offrire ai clienti le tecnologie più recenti senza l'onere di costosi cicli di aggiornamento disruptive. Il nostro prezzo Flat-is-Fair per i rinnovi [Evergreen//Forever™](#) mantiene costanti i costi di abbonamento, mentre le strutture dati dei nostri clienti rimangono moderne e le spese generali restano gestibili e trasparenti.

L'innovazione software continua migliora i costi

L'utilizzo efficiente della capacità è ora una priorità assoluta per i clienti e il nostro software ha ottimizzato le performance, l'affidabilità e l'efficienza in termini di costi fin dal suo lancio.

Da oltre un decennio, i nostri tassi di **data reduction, leader del settore e potenziati da Purity**, offrono notevoli vantaggi in termini di costi e capacità, una funzionalità che abbiamo ampliato nella nostra ultima versione software. Questo aggiornamento fornisce una data reduction di 10-50 volte sui workload giusti, consentendo ai clienti di ottenere un terabyte conveniente e inferiore ai prezzi precedenti. Queste efficienze compensano i costi dei componenti più elevati e sono supportate dal nostro nuovo processo di Right-Sized Guarantee, che garantisce che ogni scelta di acquisto sia ottimizzata per le esigenze specifiche del cliente.

Inoltre, innovazioni come [Pure Key-Value Accelerator](#) e i data services sugli array creano una notevole **efficienza dei dati** che riduce significativamente la spesa complessiva per GPU e CPU. [Everpure Fusion™](#) avrà presto la possibilità di ribilanciare dinamicamente i dati per migliorare l'utilizzo delle risorse nell'ambito della proprietà Everpure di un cliente. Tutte queste innovazioni fanno parte del pacchetto, disponibile tramite gli abbonamenti Evergreen senza costi di licenza aggiuntivi, offrendo ai clienti l'accesso ai più recenti strumenti di efficienza dei dati senza problemi finanziari.

Porta in una tempesta

Alla fine, il giudizio durante qualsiasi crisi dipende da ciò che viene fatto e non da ciò che viene detto. Il nostro obiettivo è quello di essere il miglior porto in questa tempesta, traducendo i vantaggi che abbiamo maturato nella creazione della piattaforma più flessibile del settore in soluzioni che proteggono il tuo business.

Ci saranno discussioni difficili. Alcuni vendor defletteranno l'esame danneggiando le soluzioni della concorrenza. Ci atterremo ai fatti, rispettando gli stessi elevati standard che abbiamo sempre a disposizione, parlando chiaramente delle realtà della fornitura e dei nostri vantaggi.

Così puoi prendere decisioni che, a tuo giudizio, sono eque quando tutte le scelte sono difficili.

Se stai pianificando la capacità o i refresh, le iniziative di trasformazione o i rimpatrio nel cloud nei prossimi 12-24 mesi, portaci la tua roadmap. Ascolteremo le tue sfide e collaboreremo con te per trovare insieme la strada più prevedibile da seguire.